xinonet ist eine auf Festanstellungen von Fach- und Führungskräften spezialisierte Personalberatung für alle Schlüsselrollen der digitalen Wirtschaft, von I wie IT-Infrastruktur bis zu I wie Interaktivbranche. Außerdem besetzen wir qualitativ herausragende und gehobene Positionen im Dienstleistungssektor.

Für einen unserer Mandanten suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an einem beliebigen bundesdeutschen Standort - vorrangig in Berlin, Bonn, Köln, Düsseldorf, München, Nürnberg, Saarbrücken und Wiesbaden Sie als

IT Inside Sales | Vertriebsinnendienst (all genders)

Die Tätigkeitsinhalte

Im Vertriebsinnendienst arbeiten Sie eng mit ihren Account Managern zusammen und unterstützen diese u. a. beim Erstellen von Angeboten und Kalkulationen, bei der Koordination von Projekten sowie bei Ausschreibungsverfahren im Kontext von IT-Lösungen. Sie bauen sich ein Netzwerk zu Kollegen, Partnern und Kunden auf, das Sie aktiv pflegen und kontinuierlich erweitern. Darüber huinaus fallen diese Aufgaben in Ihren Verantwortungsbereich:

- Proaktive Mitarbeit bei IT-Kundenprojekten und deren Umsetzung in enger Zusammenarbeit mit den (Key) Account Managern
- Durchführung und Begleitung des gesamten vertrieblichen Abwicklungsprozesses im Innendienst
- Schnittstelle zwischen IT-Herstellern, Kunden und internen Abteilungen
- Koordination von sowie Teilnahme an Terminen
- Erstellung und aktive Verfolgung von Angeboten sowie zügige Abwicklung von Aufträgen
- Projektverwaltung, u. a. Überprüfung des Projektfortschrittes
- Unterstützung bei der Vorbereitung von Ausschreibungen von IT-Lösungen
- Pflege von Vertriebsinformationen im CRM-System
- Überprüfung von Lieferdaten und Nachverfolgung von kaufmännischen Themen

Ihre Qualifikation

Sie haben erfolgreiche eine kaufmännische Ausbildung ? z. B. Kaufmann/-frau für IT-Systemmanagement, Digitalisierungsmanagement o.ä. abgeschlossen oder verfügen über eine gleichwertige berufliche Qualifikation. Darüber hinaus verfügen Sie über diese Erfahrungen, Kenntnissde und Eigenschaften:

- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst in einem IT-Systemhaus oder ähnlichem IT-Umfeld
- Interesse an aktuellen und neuen IT-Technologien
- Gute Microsoft-Office-Kenntnisse, insbesondere Word und Excel
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Teamfähigkeit, eine schnelle Auffassungsgabe, Eigeninitiative sowie Organisationsgeschick
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten mit Deutschkenntnissen (mind. C1) und

Für Fragen zum Angebot 1803 steht Ihnen Sophie von der Weiden gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 57391579 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg

Englischkenntnissen (mind. B2)

Das Unternehmen

Unser Mandant ist ein mehrfach ausgezeichnetes führendes IT-Systemhaus in Deutschland. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Wiesbaden beschäftigt rund 3000 Mitarbeiter an 27 Standorten in Deutschland und bietet seinen Kunden hochwertige IT-Produkte verschiedener Hersteller und Applikationen rund um Themen wie Informationssicherheits-Management, Big Data, Semantic Web, der Analyse von unstrukturierten Massendaten, Arbeitsplatz der Zukunft, IoT und Cloud an, die es mit Erfahrung und Flexibilität zu robusten Lösungen entlang von Wertschöpfungsketten seiner Kunden verknüpft.

Darauf vertrauen Behörden und Institutionen auf Bundes-, Landes- und Kommunalebene, Behörden der inneren sowie äußeren Sicherheit und bedeutende Firmen der Automobilbranche, Telekommunikation, des Transportwesens, Banken, Versicherungen sowie des Gesundheitswesens.

Das Unternehmen bietet außerdem:

- Eine kreative, vertrauensvolle Arbeitskultur in einem mehrfach für seine Familienfreundlichkeit ausgezeichneten Unternehmen, das nie stillsteht und in dem Sie viel bewegen können.
- Eine inspirierende Unternehmensvision, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einem Team, das zusammen viel erreichen will.
- Einen tollen Arbeitsplatz mit klasse Kollegen, 6 Wochen Jahresurlaub, flexiblen Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten.
- Toleranz und Offenheit gegenüber allen Kulturen, Lebensentwürfen und Orientierungen.

Kategorie

Vertrieb

Standort

Deutschland

Für Fragen zum Angebot 1803 steht Ihnen Sophie von der Weiden gerne von Montag bis Freitag zur Verfügung unter 0151 57391579 sowie per Email unter kandidaten@xinonet.com

xinonet GmbH
Ericusspitze 4
20457 Hamburg