

xinonet ist spezialisiert auf HR-Dienstleistungen im Umfeld der Netzwerk- und Storagetechnik, vorwiegend im High-end Bereich. Unsere Kernkompetenz sind zertifizierte Spezialisten, erfahrene Führungs- und Saleskräfte und entsprechende Talente. Übrigens: Auch Initiativbewerbungen sind ausdrücklich willkommen.

Für einen unserer Mandanten aus der IT- / Netzwerk-Trainings-Branche suchen wir für die Standorte München und Stuttgart zum Aufbau des Vertriebsstand-Ports, jew. einen

Key Account Manager (m/w) für Aufbau Consulting / Service / Lösungsgeschäft

Wir suchen Vertriebler, die bei Cisco ein- und ausgehen und somit belastbare Kontakte mitbringen. Diese Kontakte helfen Ihnen dabei, das Consulting- bzw. Servicebusiness mit auf- und auszubauen und tragen dazu bei, die Fachkompetenz unseres Mandanten am Markt zu platzieren. In der Tätigkeit helfen Ihnen ihre guten Kenntnisse des Marktes sowie Ihre umfassenden Erfahrungen im Lösungsvertrieb. Sie haben Spaß daran, die strategischen Entwicklungen von Kunden zu verfolgen und können daraus proaktiv Kundenwünsche ableiten. Vom ersten Kontakt bis zum Vertragsabschluss sind Sie verantwortlich für die Kundenbetreuung von Neu- und Bestandskunden.

Sie überzeugen mit ihrem gewinnenden und freundlichen Auftreten sowie souveränen Umgang mit den Kunden, können aber gleichzeitig beharrlich und überzeugend in der Akquise sein. Dabei kommt Ihnen Ihre mehrjährige Erfahrung im Vertrieb ebenso zugute, wie Ihre exzellenten Kenntnisse der Cisco-Produkte. Gesucht wird eine Persönlichkeit, die Lust hat, Verantwortung zu übernehmen und eigenverantwortlich zu arbeiten. Dies gilt in besonderem Maße für den Standort Stuttgart, wo ein neuer Vertriebsstandort aufgebaut werden soll. Gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind Grundvoraussetzungen.

Bei unserem Mandanten handelt es sich um einen der marktführenden Schulungsanbieter mit weltweiten Niederlassungen. In einer engagierten Team-Atmosphäre werden Ihnen anspruchsvolle IT-Projekte und hervorragende Serviceleistungen geboten, mit denen Ihre persönliche Weiterqualifizierung unterstützt wird.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an: kandidaten@xinonet.com
Bitte senden Sie Dateianhänge ausschließlich als pdf.

www.xinonet.com

